



Tips & Tricks!

How to make more money?

Het succes van jouw ishipit activiteit bepaal je natuurlijk helemaal zelf. Maar wij geven je graag wat extra tips & tricks om van jouw ishipit business/account een nog groter succes te maken. Mocht je zelf nog ideeën hebben, kun je ze natuurlijk altijd met ons delen, via onze social kanalen (facebook, instagram, twitter) of info@ishipit.nl

Hallo Koerier:

1. Flyers:

Breng je buurtgenoten en (bezoekers van) restaurants, winkels, supermarkten, bejaardentehuizen, apotheken en pakketpunten op de hoogte met de flyers die je van ons hebt ontvangen na aanmelding! (zijn ze op? Bestel via de app)

2. Jouw eigen ishipit banners:

Gebruik (share) de van ons ontvangen banners op bijvoorbeeld Facebook/Instagram en vraag je buurtgenoten, vrienden, followers, familie, kennissen of bestaande klanten deze te delen en te liken

3. Jouw eigen ishipit profielpagina:

Je hebt de mogelijkheid om op je eigen profielpagina tekst de plaatsen. Laat bezoekers en klanten wat je doet en breng ze op ideeën en vertel ze wat je wanneer doet (bijv. "vrijdagavond bezorg ik McDonalds", orders voor 17.00 uur doorgeven"). Update zo vaak als je wilt met relevante informatie

4. Jouw "message service" in de app

Via de "message service" kun je gebruikers die eerder al een keer van jouw diensten gebruik hebben gemaakt informeren met een kort bericht, bijvoorbeeld "ik haal op zaterdag boodschappen voor jullie", of op ik sta over 30 minuten bij <naam afhaalrestaurant>, je kunt je bestelling nog doorgeven

5. Buurt apps

Communiceer je diensten via gratis buurtapps zoals bijvoorbeeld Nextdoor.nl, buurtapp.nl, wijdedijk.nl, etc. En zet er een link in naar jouw eigen profielpagina!

6. Adverteer gratis

Plaats een gratis advertentie op bijvoorbeeld Marktplaats; <http://diensten-vakmensen.marktplaats.nl/c/diensten-en-vakmensen/koeriers-chauffeurs-en-taxis/1204.html> en plaats een link naar jouw eigen profielpagina!

7. De ishipit eigen profielpagina's

Like & share. Like de ishipit facebook, LinkedIn en Instagram pagina, plaats comments om jezelf te promoten en share vervolgens onze updates die jij weer relevant vind voor jouw doelgroep



8. Comments en Likes van jouw collega koeriers

Like & share. Samen zorgen we voor een groter bereik. En een groter bereik betekent meer klanten voor jou en je collega's, meer winkels die zich gaan aansluiten waardoor er meer opdrachten komen, er weer meer geïnteresseerde koeriers komen en wij daardoor weer nieuwe diensten in de markt kunnen zetten (en die komen!) waarvoor jij een hogere vergoeding kunt vragen (geloof ons, het komt!)

9. Foto's of berichten m.b.t jouw opdrachten

Heb je een leuke foto of heb je iets wat jij vindt dat het vermelden waard is, stuur het naar info@ishipit.nl.

10. Ga zelf op zoek naar restaurants waar klanten wel kunnen afhalen, maar die nog niet bezorgen! Bijvoorbeeld:

<https://www.eet.nu/almere>

<https://www.hapsalons.nl/regio/flevoland/almere/>

https://www.tripadvisor.nl/Restaurants-g806327-Almere_Flevoland_Province.html

How to make life more easier?

1. Voorkom vooruit betalen

Je zou jouw vaste klanten die jou vragen iets te kopen en te bezorgen misschien kunnen vragen om vooraf een deel van het geld over te maken zodat je het niet teveel hoeft voor te schieten. Stuur ze een tikkie nadat je de order hebt geaccepteerd.

Tip: vraag je klant altijd om een rond bedrag over te maken en altijd minder dan hetgeen dat door jou dient te worden voorgeschoten (bijvoorbeeld €5 of €10) zodat jij op moment van afleveren makkelijk kan onthouden hoeveel je nog dient af te rekenen met de klant (terugstorten gaat niet).

2. Bel je order door

Bel je bestelling door naar het restaurant zodat deze al klaar staat op het moment dat jij aankomt!

3. Werk samen met restaurant of winkel

Kom je vaak bij hetzelfde restaurant en kennen ze je al? Vraag of je misschien wekelijks met ze mag afrekenen wat jij bij ze hebt besteld. Zo heb jij je geld al binnen voordat je zelf hoeft af te rekenen.

4. Maak label/print opdracht

Heb je vaak veel opdrachten die je achter elkaar moet wegbrengen? Print je opdrachten uit en niet ze vast een de bestelling zodra je deze ophaalt. Je wilt toch ook niet iemand 2 hamburgers overhandigen, die kip nuggets heeft besteld?



5. Extra voordeel

Wil je extra voordeel behalen? Vraag of de locaties waar jij komt gebruik maken van kortingspassen of spaarkaarten (vergeet ook je eigen AH Bonuskaart niet). Op de manier kan jij misschien wel leuke extra's krijgen zonder daar iets voor te doen/betalen. Voorbeeld:

[https://www.almerecentrum.nl/klantenkaart-aanvraag/;](https://www.almerecentrum.nl/klantenkaart-aanvraag/)

[https://www.almerecentrum.nl/aanbieding/king-the-ribs/;](https://www.almerecentrum.nl/aanbieding/king-the-ribs/)

Of een stempelkaart van de Starbucks of Coffee company